



Révélez votre potentiel commercial  
avec le BAC Pro MCV : maîtrisez  
l'accueil et le conseil et devenez un  
vendeur hors pair !

*Baccalauréat professionnel  
en APPRENTISSAGE*

**BAC PRO MCV**  
Métiers du  
Commerce et de la  
Vente



04.50.98.99.19



commercial.sup@es2c.fr



4A Allée des Anémones  
74950 Scionzier



**ANIMATION ET GESTION DE  
L'ESPACE COMMERCIAL**



**CONSEILLER, VENDRE ET  
SUIVRE LES VENTES**



**FIDÉLISER LA CLIENTÈLE ET  
DÉVELOPPER LA RELATION  
CLIENT**



**ENSEIGNEMENT GÉNÉRAUX  
(ECO-DROIT, MATHS, FRANÇAIS,  
LANGUES, ARTS, EPS...)**

# BAC PRO MCV

Alternance

## Métiers du Commerce et de la Vente

option A : Animation et Gestion de l'Espace Commercial  
Option B : Prospection Clientèle et Valorisation de l'Offre Commerciale



## Admissions & Objectifs

Admission : Le Bac Pro MCVA est accessible après une seconde générale ou professionnelle, ou un CAP du même domaine.

Objectifs : acquérir des compétences en conseils et ventes de produits, accueil, fidélisation et développement de la clientèle.

## L'Organisation

### Le rythme en alternance

- 1 semaine en formation
- 1 semaine en milieu professionnel

### Durée de la formation

- Contrat de 2 ans
- 1 350 heures de formation
- Démarrage en Septembre

## La Formation



### Animation et Gestion de l'Espace Commercial

- Assurer les opérations préalables à la vente
- Rendre l'unité commerciale attractive et fonctionnelle
- Développer la clientèle



### Conseil, Vente et Fidélisation de la Clientèle

- Réaliser la vente dans un cadre omnicanal
- Assurer le suivi de la commande du produit et ou du service
- S'assurer de la satisfaction du client



### Enseignements Généraux

- Eco-Droit, Français, Maths, PSE
- Histoire-Géo, LVA, LVB
- Arts appliqués, EPS

## NOUS CONTACTER

04.50.98.99.19

[www.suplescordeliers.es2c.fr](http://www.suplescordeliers.es2c.fr)

4A Allée des Anémones  
74950 Scionzier