



Acquérez les compétences clés en
management commercial pour vous
démarquer par vos performances !

*Formation BAC + 3
en APPRENTISSAGE*

BACHELOR MDC
Management et
Développement
Commercial



04.50.98.99.19



commercial.sup@es2c.fr



4A Allée des Anémones
74950 Scionzier



**GESTION OPÉRATIONNELLE ET
FINANCIÈRE**



**MANAGEMENT DE L'ÉQUIPE DE
VENTE**



**STRATÉGIE DE GESTION ET DE
FIDÉLISATION DE LA RELATION
CLIENT**



**DÉFINITION DE LA STRATÉGIE
COMMERCIALE ET MARKETING**



BACHELOR MDC

Alternance

MANAGEMENT ET DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

Objectifs

Le Bachelor Management et Développement Commercial forme des professionnels qui auront une position centrale entre l'équipe de vente et la direction générale. Objectifs : construction de plans d'action pour le point de vente, réalisation et accompagnement de projets de gestion, définition de la stratégie marketing.

L'Organisation

Le rythme en alternance

- 1 semaine en formation
- 3 semaines en milieu professionnel

Durée de la formation

- Contrat de 1 an
- 500 heures de formation
- Démarrage en Septembre

La Formation



Organisation stratégique et fonctionnelle de l'Unité Commerciale

- Gestion budgétaire pour managers
- Conception et management de projet
- Définition et déploiement de veille professionnelle



Pilotage Opérationnel des activités commerciales et de l'expérience client

- Marketing opérationnel et responsable
- Maîtrise des mécanismes de la vente et du conseil client
- Stratégies de fidélisation retail



Management de l'équipe de vente

- Animation et encadrement d'une équipe
- Pratiques RH et recrutement
- Communication interne et externe

NOUS CONTACTER

04.50.98.99.19

www.suplescordeliers.es2c.fr

4A Allée des Anémones
74950 Scionzier

Akteap